

neolait



A Cargill Company

Néolait est le leader français en aliments minéraux et spécialités nutritionnelles pour ruminants. Nous fabriquons et commercialisons en direct des produits de nutrition et d'hygiène animale en France et à l'export. Chaque jour, nos clients s'appuient sur un réseau de 140 Conseillers technico commerciaux répartis sur l'ensemble du territoire national.

En intégrant la société Néolait (330 salariés), vous rejoignez le groupe Cargill, producteur et fournisseur international de produits liés à la nutrition.

Sur un secteur à reprendre, nous recrutons :

Un conseiller Technico Commercial (H/F) en CDI Pour le département 22

Au sein d'une équipe de Conseillers Technico-Commerciaux, animée par un Directeur Régional des Ventes basé dans votre région, vous continuerez à fidéliser et développer le portefeuille de clients déjà existant. Votre mission principale sera de développer votre activité grâce à vos compétences techniques, la qualité de votre suivi et la pertinence de vos conseils auprès des agriculteurs en leur proposant notre gamme, composée de divers produits de nutrition animale, hygiène et agronomie.

Pour réussir ensemble, vous pourrez vous appuyer sur une formation interne continue, sur un encadrement de proximité ainsi que sur des collègues experts dans les différentes gammes de produits. Par ailleurs, des outils de travail sont mis à votre disposition pour faciliter votre mission (véhicule, outils et logiciels informatiques, marketing, téléphone, participation aux frais de fonctionnement...).

De formation supérieure (BTS PA / ACSE & licence professionnelle TCNA, MCE ou Formation d'ingénieur), vous disposez d'une bonne connaissance du monde de l'élevage.

Vos qualités relationnelles, votre enthousiasme et votre capacité à convaincre seront vos atouts pour réussir dans ce poste.

Vous êtes déterminé ! Nous vous offrons les moyens d'être performant et de construire une relation durable, évolutive et gagnante.